

**Тренінг “Інвестиційна готовність бізнесу:  
стратегія фінансування, ефективність інвестицій та трансформація  
компанії”**

**Коли:** 11 вересня 2025 року, 13.00 – 18.00

**Формат:** офлайн

**Де:** KSE ICU Event Hall, м. Київ, вул. Шпака, 3

**Мова заходу:** українська

**Учасники та основна аудиторія:** власники, керівники, менеджери малого та середнього бізнесу, підприємці-початківці, представники бізнес асоціацій та спільнот.

**Програма заходу**

| Час                                                                                              | Опис                                                                                                                                                                                                                                                                                                       |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 12.30 - 13.00                                                                                    | Реєстрація учасників, вітальна кава                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| 13.00 - 13.20                                                                                    | Відкриття заходу та вітальні слова                                                                                                                                                                                                                                                                         |
| Представник KSE Institute                                                                        | Вітальне слово                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Вікторія Тарасенко,<br>Радниця з економічних питань,<br>Посольство<br>Королівства<br>Нідерландів | Вітальне слово                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| 13.20 - 13.50                                                                                    | Презентація                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
| Руслан Земляний,<br>Партнер Crowe<br>Mikhailenko, керівник<br>практики інвестицій                | Прогноз залучення МСБ приватних інвестицій протягом 3-х років<br><ul style="list-style-type: none"><li>- Пріоритетні галузі що цікавлять інвесторів</li><li>- Профіль потенційних інвесторів</li><li>- Можливі інструменти</li><li>- План дій МСБ з підготовки до залучення приватних інвестицій</li></ul> |
| 13.50 - 15.40                                                                                    | Лекція 1                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |

|                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Ярослав Лисак,<br>Founder & CEO,<br>Neverdark                                                        | <p><b>Де взяти гроші для запуску та фінансування бізнесу?</b><br/> <b>Інструменти та стратегії фінансування на кожному етапі розвитку</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- 9 основних інструментів фінансування для запуску та масштабування бізнесу.</li> <li>- Переваги та ризики різних інструментів фінансування: як зберегти баланс між контролем, вартістю капіталу та швидкістю росту.</li> <li>- Критерії вибору фінансування в залежності від стратегії та етапу розвитку.</li> <li>- Стратегії фінансування для стартапу та МСБ: від ідеї до масштабування.</li> <li>- Практичні кейси та приклади успішного та неуспішного залучення коштів.</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |
| <b>15.40 - 16.00</b>                                                                                 | <b>Кава брейк</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |
| <b>16.00 - 18.00</b>                                                                                 | <b>Лекція 2</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
| Олег Зубченко,<br>консультант із<br>розвитку бізнесу,<br>викладач KSE<br>Graduate Business<br>School | <p><b>Отримали фінансування: як перетворити гроші на розвиток бізнесу</b></p> <p><b>1. Пріоритети інвестицій та їхній розрахунок</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Як визначати, куди вкладати кошти першочергово.</li> <li>- Інструменти для розрахунку вигідності інвестицій (NPV, окупність, вартість грошей у часі).</li> </ul> <p><b>2. Фінансування як драйвер трансформації бізнесу</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Модернізація бізнес-моделі: адаптація до ринку, клієнтів і технологій.</li> <li>- Покращення бізнес-процесів для підвищення операційної ефективності.</li> </ul> <p><b>3. Стратегічний підхід до використання коштів</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Логіка: "фінансування → бізнес-модель → ефективність → прибуток".</li> <li>- Як зробити так, щоб інвестиції працювали на майбутнє компанії, а не лише "латали дірки"</li> </ul> <p><b>4. Керування ризиками в умовах невизначеності</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Як вибудувати систему управління ризиками (матриці, сценарії, реєстр).</li> <li>- План безперервності бізнесу: готовність до криз і непередбачуваних змін.</li> </ul> |
| <b>18.00</b>                                                                                         | <b>Закриття заходу</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |