

Результати світового дослідження венчурного капіталу в 2006 році, яке було проведене за сприянням Deloitte Touche Tohmatsu (DTT) Technology, Media & Telecommunications Group's (TMT)

Дослідження 2006 року було проведене для того, щоб зрозуміти позиції та цілі венчурних інвесторів у всьому світі відносно характерних географічних територій та областей індустрії в наступні 5 років.

В 2006 році світове дослідження венчурного капіталу було спонсовано DTT TMT Industry Group та було проведене в співробітництві з Venture Capital Associations in the Americas, Asia Pacific and Europe, Middle East and Africa.

Результати цього року показують, що великі ринки венчурного капіталу в США та Британії продовжують розвиватися, географічні кордони не є великою перешкодою для венчурних інвесторів, які прагнуть завоювати нові території нових ідей, нових ринків та нових підприємств. Щорічне дослідження, проведене в квітні та травні 2006 року, базується на 505 звітах генеральних партнерів компаній венчурного інвестування з активами в управлінні, рівень яких від 100 млн. доларів і до більш ніж 1 млрд. доларів. З 505 опитаних, 279 знаходяться в Америці, 140 в Європі та Африці, а також 86 в Азії.

Про дослідження

В 2006 році світове дослідження венчурного капіталу було спонсовано Deloitte Touche Tohmatsu Technology, Media & Telecommunications Industry Group та проведене у співробітництві з наступними Асоціаціями венчурного капіталу:

- Brazilian Association of Private Equity & Venture Capital (ABVCAP)
- British Venture Capital Association (BVCA)
- Canada's Venture Capital & Private Equity Association (CVCA)
- China Venture Capital Association (CVCA)
- European Private Equity & Venture Capital Association (EVCA)
- Indian Venture Capital Association (IVCA) Israel Venture Association (IVA)
- Malaysian Venture Capital and Private Equity Association (MVCA)
- National Venture Capital Association (NVCA)-U.S.
- Singapore Venture Capital & Private Equity Association (SVCA)
- Taiwan Venture Capital Association (TVCA)

Дослідження відбулося за сприянням різноманітних асоціацій венчурного капіталу та націлене на інвесторів, котрі в основному відносять себе до венчурних інвесторів (VCs).

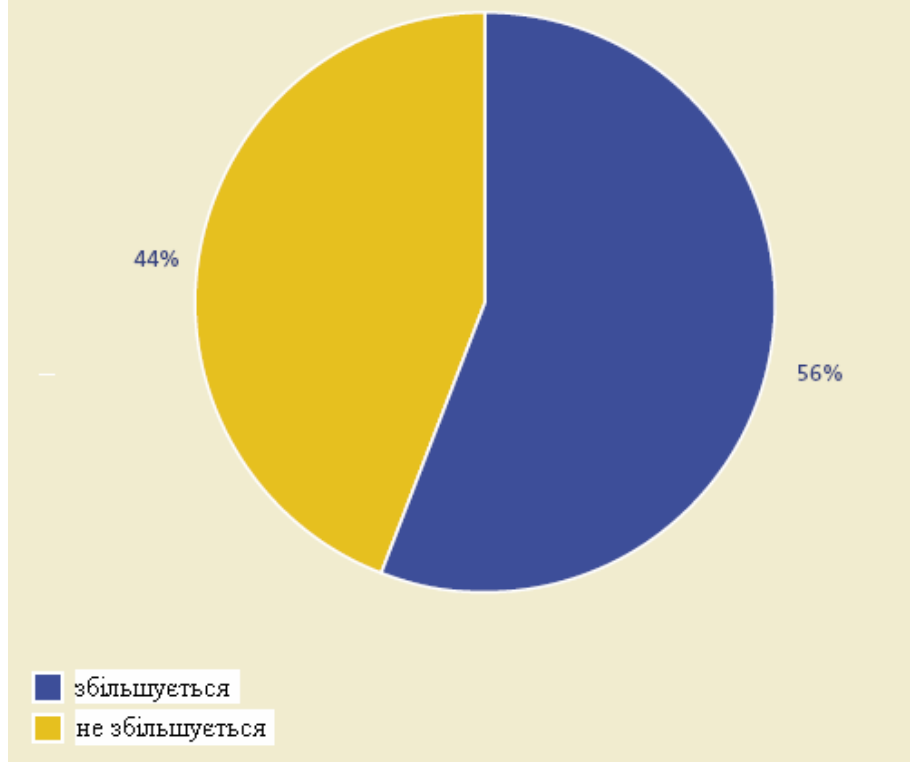
Питання дослідження були сформовані таким чином, щоб показати процент венчурних інвесторів, які розвиваються, їхню світову направленість, визначити території, які вони планують завоювати та дослідити, як змінюється їхня практична діяльність для того, щоб забезпечити більш глобальний підхід до інвестування. Також були досліджені перешкоди становлення стабільного положення на ринках різних країн. Досліджені постійні проблеми, з якими стикаються інвестори при роботі в різних країнах.

Всі діаграми в цьому звіті містять інформацію результатів досліджень.

Новий світовий лад — Мережа венчурного інвестування на лнії горизонту.

Венчурні інвестори по всьому світу сприймають ідею глобального інвестування більш серйозно ніж будь-коли. На питання про їх інтерес в збільшенні глобальної інвестиційної направленості більше половини відповіли, що вони б хотіли збільшити свою інвестиційну направленість на міжнародному ринку в наступні 5 років. Така тенденція прослідковувалась у всіх областях світу, за виключенням Середнього Сходу. Там тільки 33 відсотка опитаних компаній вказали на те, що вони бажають збільшити свою інвестиційну направленість.

Діаграма №2. Відсоткова кількість венчурних інвесторів, яка показує збільшення розвитку глобальної інвестиційної направленості.



В США венчурний капітал процвітає вже майже 70 років як спосіб збільшення вартості акцій нових компаній, що розвиваються.

Становлення венчурних фондів в Європі досягло своєї зрілості, де кількість венчурних капітальних інвестицій збільшилася з \$12.8 мільярдів до \$15.8 мільярдів з 2004 по 2005 рік (дані наведені European Private Equity and Venture Capital Association (EVCA)).

Британський ринок венчурного капіталу, який вважається другим найбільш розвиненим ринком за межами США, продовжує переживати бум венчурного капіталу. Відповідно до останніх даних, рівень діяльності британського венчурного інвестування близький до найвищих значень з 2001 року: \$2.8 млрд. інвестованих у 2005 році порівняно з \$2 млрд. в 2004 році (дані наведені British Venture Capital Association (BVCA)).

Канада, так само як і Британія, бажає збільшити кількість американських та інших зарубіжних венчурних інвесторів, які нещодавно прийшли на ринок. В 2005 році \$1.5 млрд. були інвестовані в близько 590 компаній, що дорівнює рівню інвестицій в 2004 році (дані наведені Canadian Venture Capital Association (CVCA)).

Китайський ринок вважається ринком переходу та можливостей. Він вже є домівкою для деяких американських венчурних багатообіцяючих стратегічних альянсів: Legend Capital та Doll-DCM Capital.

Відповідно до звіту Deloitte Touche Tohmatsu зазначається, що інвестиційний рівень в Китаї підтримувався на рівні приблизно \$7 млрд. доларів в 2004 році та продовжує рости.

Представники фірми Deloitte Touche Tohmatsu в Mumbai встановили, що кількість новостворених інвестиційних компаній в Індії постійно збільшується. Між тим, висока ліквідність фондового ринку забезпечує гарний вихід з проекту. Як результат, приватні кошти починають прямувати до Індії. Фірми з венчурним капіталом інвестували близько \$2.3 млрд. в індійські компанії в 2005 році (близько 147 угод). Приблизно \$2.5 млрд.

вкладені в Індію в першому кварталі 2006 року, майже така ж сама сума була вкладена за весь 2005 рік.

Ізраїль продовжує привертати інтерес венчурного інвестування. Відповідно до Ізраїльської Асоціації Венчурного Інвестування (IVA) \$1.3 млрд. інвестовано в 2005 році порівняно з \$724 млн. в 2004 році.

Стратегії глобального інвестування

Результати дослідження цього року показують, що залежність між міжнародними венчурними інвесторами в подальшому буде зростати, і як результат, буде створюватись велика кількість стратегічних союзів, глобальних вільних мереж, а також прямі інвестиції в іноземні фірми з венчурним капіталом.

Замість того, щоб створювати офіси на міжнародних ринках (більшість опитаних 2006 року не хочуть цього робити), венчурні компанії планують розширитися за допомогою можливостей інвестиційних мереж, що дозволить підвищити венчурним компаніям впевненість у вже існуючих місцевих «гравців».

Стратегічні об'єднання з іноземними компаніями були популярною формою розвитку в попередньому році і, як очікується, такі об'єднання будуть популярними в 2006 році. Більше ніж 70 відсотків опитуваних визнають, що стратегічні об'єднання є провідним методом глобалізації.

Прямувати за течією – головні ринки, на які хочуть прийти венчурні інвестиційні компанії

Інформація про те, на яких територіях компанії з венчурним капіталом планують розширитися досить різна. В той час, коли американські компанії націлені на Китай та Індію, приблизно 60 відсотків європейських та азійських компаній зацікавлені територіями, які знаходяться безпосередньо на території їх континентів.

Європейські інвестори дуже зацікавлені в інвестуванні в континентальну Європу. Зараз основна увага зосереджена на західній Європі, але дослідження показує, що неабиякий інтерес почали проявляти підприємці до центральної та східної Європи. Можна стверджувати, що європейські інвестори не дуже зацікавлені в ринку азійського узбережжя.

Інвестори з азійського узбережжя також бажають змінити свою інвестиційну стратегію. Інформація з цього регіону показує, що місцеві інвестори зацікавлені в інших азійських територіях. В останні 2 роки, 22 відсотки азійських інвесторів дуже зацікавлені в роботі на території США.

Направленість США залишиться незмінною в наступні 5 років. Вони зацікавлені Індією та Китаєм, які були основними територіями роботи в попередньому році. Збільшення інвестування становило приблизно 10 та 7 відсотків відповідно. Ці показники зумовлені досить легким доступом до ринку, досить високим професіоналізмом працівників та низьким рівнем цін.

Коли постало питання щодо інвестування до Південної Америки та Мексики, інвестори охарактеризували цю територію як нецікаву, оскільки це одне з небагатьох місць з великою політичною нестабільністю.

Перешкоди інвестування

Міжнародні події в напрямку глобалізації венчурного бізнесу, без сумніву, є багатообіцяючими. Однак різні території інвестування несуть різний рівень перешкод глобального розвитку. Результати опитування дозволили виявити найбільш характерні риси окремих країн за рівнем перешкод в напрямку венчурного інвестування в дані країни. Нижче представлені результати дослідження.

Перешкоди інвестування в Японію



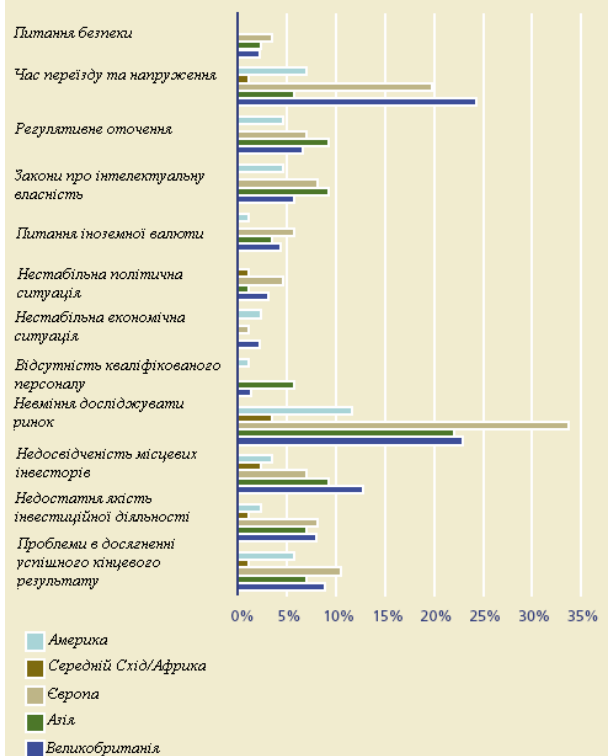
Перешкоди інвестування в Центральну Європу



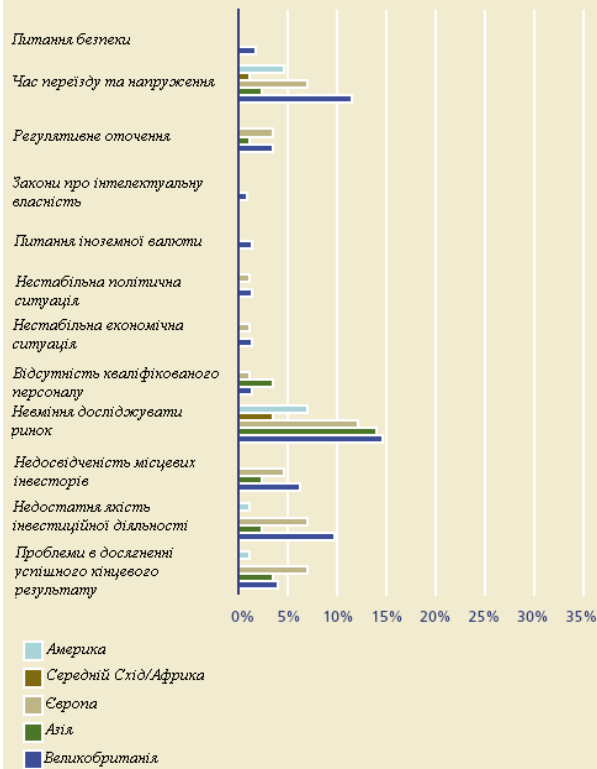
Перешкоди інвестування в Китай



Перешкоди інвестування в Індію



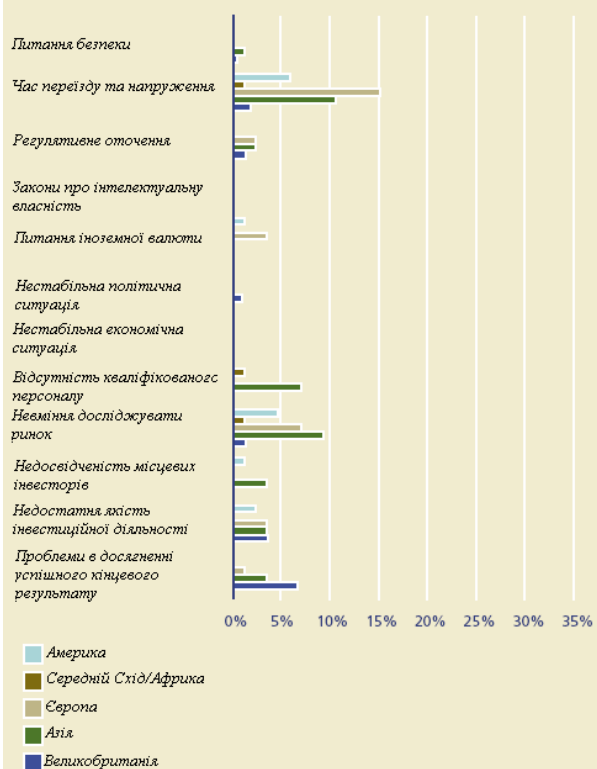
Перешкоди інвестування в Західну Європу



Перешкоди інвестування в Азію



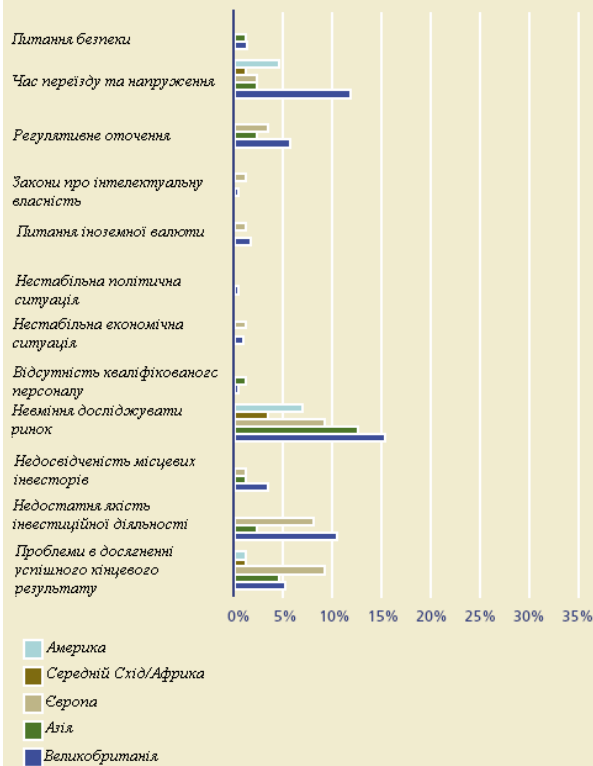
Перешкоди інвестування в Америку



Перешкоди інвестування в Великобританію



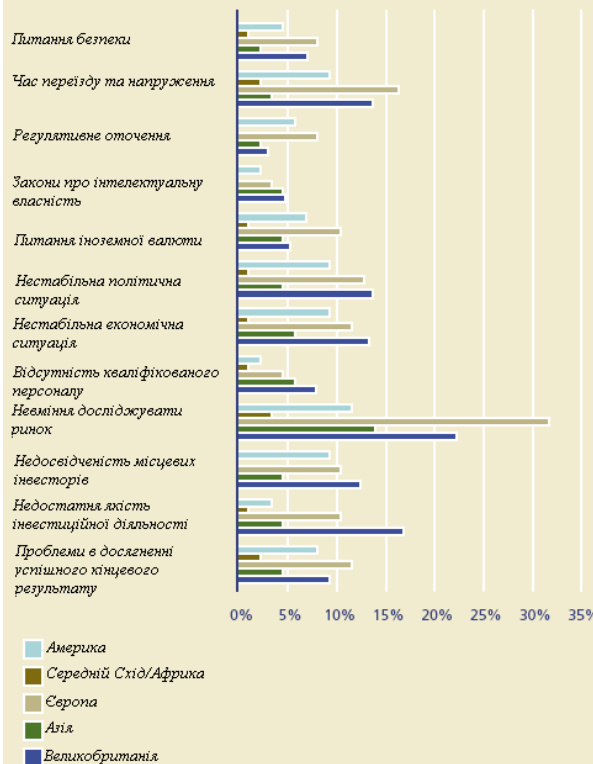
Перешкоди інвестування в Німеччину



Перешкоди інвестування в Канаду



Перешкоди інвестування в Південну Америку/Мексикі



Перешкоди інвестування у Східну Європу



Перешкоди інвестування у Францію

